

Indicador de Fluxo de Negócios divulgado pela IntraLinks mostra um crescimento anual de 15% em fusões e aquisições globais no terceiro semestre de 2012

Terceiro trimestre de 2012 registra aumento global de 15% em negócios de fusões e aquisições com relação ao mesmo período do ano passado

São Paulo, 21 de novembro de 2012 - A IntraLinks, líder em fornecimento global de tecnologia para o gerenciamento de conteúdo e colaboração empresarial, anuncia o lançamento do seu Indicador de Fluxo de Negócios, o DFI (Deal Flow Indicator) para o terceiro trimestre de 2012. O DFI, que acompanha o mercado de Fusões e Aquisições, M&A (Merger and Acquisitions) atingindo a fase de due diligence antes do anúncio público, apresentou um aumento global de 15% em negócios de fusões e aquisições em relação ao terceiro trimestre de 2011. Todas as regiões do planeta demonstraram uma tendência anual positiva para o terceiro trimestre de 2012 em relação ao mesmo período de 2011. O crescimento mais forte se deu na América do Norte (17%), com tendências igualmente positivas na Europa/Oriente Médio/África (12%), Ásia-Pacífico (15%) e América Latina (10%).

Apesar de um aumento global do volume de due diligence em relação ao 3º trimestre de 2011, de trimestre em trimestre os números variaram, com uma diminuição de 7% a nível mundial. A região da Ásia-Pacífico foi a única a mostrar um aumento (29%), após uma desaceleração no 2º trimestre. Todas as outras regiões apresentaram quedas: a América do Norte apresentou a maior redução (12%), enquanto Europa/Oriente Médio/África desacelerou em 9% e a América Latina em 5%.

"Nós vimos um pouco de uma mentalidade de subordinação neste trimestre", diz Matt Porzio, vice-presidente de produto de marketing de fusões e aquisições da IntraLinks. "Dealmakers estão trabalhando para fechar o atual canal de negócios e construir um novo em 2013. Isso tem causado um período de calma enquanto estes negócios são fechados, e parece improvável que essas transações que chegam ao mercado até o final do terceiro trimestre serão concluídas até o final do ano".

Os resultados do Indicador de Fluxo de Negócio da IntraLinks são baseados no envolvimento da empresa em um percentual significativo de fusões e aquisições, nos estágios iniciais de cada transação, proporcionando uma perspectiva de liderança na atividade de negociação global. A IntraLinks atua no mercado como um fornecedor global de data rooms para fusões e aquisições por mais de 10 anos, fornecendo uma plataforma baseada na nuvem que acelera e facilita todas as etapas do negócio. Na economia de hoje, a capacidade de conduzir uma due diligence em qualquer lugar do mundo e possibilitar negociações que alcançam um valor significativo requer uma estratégia concentrada.

Sobre a IntraLinks:

A IntraLinks é um provedor global líder em tecnologia de gerenciamento de conteúdo e soluções de colaboração entre empresas. Através de soluções inovadoras de Software-as-a-Service, as **ferramentas** da IntraLinks são projetadas para permitir a troca, controle e gerenciamento de informações entre as organizações, de forma segura, quando se trabalha **por meio** do firewall. Mais de 2 milhões de profissionais de mais de 800 empresas listadas na "Fortune 1000" já usaram soluções da IntraLinks. A empresa, que já possibilitou a realização segura de transações de alto risco envolvendo mais de US\$ 19 trilhões, é uma fornecedora de soluções colaborativas confiável, de fácil utilização e baseada na nuvem. Para mais informações acesse: www.intralinks.com.

Contatos para Imprensa

Cesar Calejon | +55 (11) 2165-1655 Ext. 1665 | +55 (11) 97779-7427 Mobile
E-mail: ccalejon@jeffreygroup.com

Filipeh Pessanha | +55 (11) 2165-1655 Ext. 1674 | +55 (11) 99376-0262 Mobile
E-mail: fpessanha@jeffreygroup.com